Annexe A Tarification

INCORPORATION D'UNE ENTREPRISE À NUMÉRO	COÛT
 Dépôt des statuts d'incorporation (incluant les frais d'incorporation) Déclaration initiale Organisation (incluant les frais pour le livre de minutes) Résolutions d'organisation Règlements Registres Certificats d'actions Inscription aux taxes, retenues à la source, impôts Tenue de livres corporatifs pour la première année Entreprise Canadienne (+200\$) Dénomination sociale (+100\$) Entreprise dans le domaine de la santé (+200\$) 	900\$

FORFAIT CONVENTION ENTRE ACTIONNAIRES	COÛT
Convention entre actionnaires (« Convention ») incluant (1) une première rencontre de discussions avec les actionnaires, (2) la préparation d'un projet de Convention pour un maximum de 3 actionnaires, (3) une deuxième rencontre pour discuter et commenter la Convention et (4) la révision finale de la Convention.	1 500 \$

FORFAIT ENTREPRISE « CLÉ EN MAIN »	COÛT
 Services juridiques Incorporation ou enregistrement d'entreprise Dépôt des statuts d'incorporation (incluant les frais d'incorporation) Déclaration initiale Organisation (incluant les frais pour le livre de minutes) Résolutions d'organisation, règlements et registres Certificats d'actions Inscription aux taxes, retenues à la source, impôts Tenue de livres corporatifs pour la première année Votre premier contrat avec vos clients, fournisseurs ou employés. Services comptables Formation de base en comptabilité digitale Abonnement pendant un (1) an au Logiciel Quickbooks Déclarations fiscales pour votre première année d'exercice Préparation de vos rapports d'impôts et de vos états financiers Services marketing Préparation de votre plan marketing annuel Rencontre initiale avec un stratège marketing Analyse de la proposition de valeur de l'entreprise et de son positionnement de marque Plan d'actions marketing sur une base annuelle 	4 200 \$ (700\$/mois pendant 6 mois)

FORFAIT DÉMARRAGE « CLÉ EN MAIN »	COÛT
 Révision de votre plan d'affaires par notre équipe Analyse de rentabilité de l'entreprise projetée et prévisions budgétaires par notre équipe comptable pour la première année d'opérations Planification d'un plan marketing pour votre plan d'affaires Séances de brainstorming avec vos professionnels juridiques et marketing sur le choix de votre nom d'entreprise, votre slogan et votre UVP (<i>Unique value proposition</i>) 	2 160\$ (360\$/mois pendant 6 mois)

ACCOMPAGNEMENT STRATÉGIQUE (Banque d'heures pouvant être utilisée sur l'un ou l'autre des services suivants)	COÛT
 Accompagnement juridique: Consultation juridique (courriels, appels, rencontres, etc.) Révision de contrats Recherches juridiques Accompagnement comptable Consultation comptable (courriels, appels, rencontres, etc.) Analyse de vos états financiers et recommandations Recherches de subventions Analyse de rentabilité Prévisions budgétaires annuelles Accompagnement marketing Consultation marketing (courriels, appels, rencontres, etc.) Séances d'accompagnement Coaching en enregistrement et montage vidéo Accompagnement ressources humaines Consultation en ressources humaines (courriels, appels, rencontres, etc.) Soutien à l'embauche Service-conseils dans l'accueil et l'intégration des nouveaux employés Recherche de candidats potentiels Accompagnement pour entrepreneurs Consultation générale (courriels, appels, rencontres, etc.) Révision de votre plan d'affaires Mise en place et rencontres avec votre Comité consultatif Préparation et exécution d'une stratégie de vente (cold call, visite de clients potentiels, etc.) 	1 500\$ (125\$/mois pendant 1 an) 12 heures 3 000\$ (250\$/mois pendant 1 an) 30 heures 4 800\$ (400\$/mois pendant 1 an) 50 heures

Annexe B À propos de Hub⁶



Hub⁶ est un cabinet professionnel offrant aux entrepreneurs et jeunes entreprises des services comptables, juridiques, de ressources humaines et de marketing, ainsi que de l'accompagnement stratégique dans le démarrage et la gestion de leur entreprise. Cette convergence permet de centraliser les communications et d'économiser temps et énergie, tout en bénéficiant d'une équipe de professionnels en constante interaction.

Sa mission est de favoriser la croissance des entreprises québécoises en dotant les entrepreneurs d'une assistance et d'un accompagnement complet et multidisciplinaire dans le démarrage, la croissance et l'expansion de leur entreprise. Nous sommes ainsi fiers de contribuer au succès et à l'essor des PME émergentes du Québec par une vision 360° de leurs besoins professionnels.

Nos méthodes de travail innovatrices nous permettent de vous offrir un service de proximité incomparable à prix compétitifs, notamment par l'utilisation des nouvelles technologies légales et comptables.

Les membres de notre équipe font ainsi partie intégrante de votre entreprise.

Au cœur de notre philosophie se trouvent des valeurs portantes telles que l'ambition, la rigueur, la simplicité et l'audace.

Pour plus d'information, nous vous invitons à visiter le site Internet : http://www.hub6.com

Critères d'application

Afin d'avoir accès aux différents éléments de la présente offre, la CCIL doit confirmer à Me Anthony Quevillon l'admissibilité de cette entreprise. Par la suite, l'entreprise devra communiquer directement avec ce dernier, afin de mettre en branle l'attribution des offres.

Les forfaits offerts par Hub⁶, ci-dessus, ne sont pas applicables aux dossiers déjà en vigueur. Les forfaits ne sont pas applicables aux entreprises de gestion ni aux organismes publics.

Nous désirons porter à votre attention que nos honoraires excluent les frais, déboursés et taxes applicables, sauf lorsqu'il en est prévu autrement dans la grille de tarification.